

Обзор оплат труда корпоративных юристов и юристов юридических фирм в Москве в 2020 году

Настоящий обзор включает информацию об оплатах труда юристов, работающих в международных и российских юридических фирмах, а также корпоративных юристов Москвы.

Введение

Российский юридический рынок после неожиданно благоприятного периода развития 2019 и начала 2020 годов попал в ситуацию Корона-кризиса, последствия и кризисные явления которого, вероятно, мы еще будем наблюдать в отсроченной перспективе до конца 2020 и в 2021 году.

Еще до начала пандемии международная фирма Jones Day («Джонс Дэй») закрыла московский офис.

В условиях Корона-кризиса юридические фирмы ведут себя по-разному. Кто-то сокращает зарплаты, отменяет или урезает бонусы, кто-то сокращает юристов и персонал, кто-то не трогает ни зарплаты, ни персонал и продолжает набирать юристов, даже несмотря на формально принятый сейчас во многих международных фирмах мораторий на наём персонала.

Многие крупные фирмы перевели большинство юристов на удаленный и комбинированный режим работы, например в Linklaters («Линклейтерз») теперь допускается работать удалённо 20% – 50% от рабочего времени как юристам, так и партнерам. Такой подход, как и применяемые меры по сокращению зарплат (прежде всего это касается молодых и вновь нанимаемых юристов, поскольку старший персонал при этом чаще попросту сокращают), будет действовать, вероятнее всего, и до конца года 2020 – начала 2021 года.

Сейчас (период сентября 2020) рынок просыпается после режима самоизоляции, в котором он находился с конца марта 2020, но выходит достаточно неравномерно и, даже можно сказать нервно, и напоминает пациента после тяжелой болезни: то ли он окончательно выздоровеет, то ли совсем сляжет.

С одной стороны, многие компании заняли выжидательную позицию, заморозив все наймы, провели сокращения оплат и точечные сокращения юристов, опасаясь уменьшения объемов бизнеса и второй волны пандемии.

С другой стороны, ряд компаний продолжает активно нанимать юридические таланты, пытаясь привлечь качественный ресурс с рынка. При этом нанимающие компании и фирмы сталкиваются с учатившимися случаями контрофферов и удержанием сотрудников. Компании идут на этот шаг, понимая, что сейчас важнее и проще удержать профессионалов у себя, чем потом искать замену на все более конкурентом рынке.

Из значимых событий 2020 года можно выделить следующие переходы и назначения среди юристов топ-уровня:

Илья Полуяхтов, занимавший позицию Начальника юридического управления в Morgan Stanley («Морган Стэнли Банк»), перешел на аналогичную должность в IT-компанию Aim Tech;

Юрий Голованов занял позицию руководителя комплаенс в РУСАЛ;

Директором ВСМПО-АВИСМ по правовым вопросам назначен Валерий Сиднев, предыдущим местом его работы была компания «Еврохим»;

Артем Афанасьев стал главным юристом ОЗОН;

Наталья Путилина, ранее занимавшая позицию Директора по юридическим вопросам «Нафта Москва», перешла в Р-ФАРМ;

Обзор оплат юристов 2020

Юридическую функцию McDonald's («Макдоналдс») в России возглавит Юрий Бурлаков, который фактически вернулся в команду после перерыва;

Екатерина Казакова вернулась в «Волга Групп» на роль Директора юридического департамента, перейдя из фонда «Варданян, Бройтман и Партнеры»;

Руководителем по юридическим вопросам в «Варданян, Бройтман и Партнеры» стала Мария Шабанова, занимавшая аналогичную должность в «Волга Групп».

Не слишком много для целого года, не так ли? Ну, каков год – таков и приход.

Впрочем, уже на протяжении последних лет слабые данные по ротации юристов топ-уровня являются новой реальностью, связанной вероятно с тем, что в условиях стагнации в экономике спрос на перемены в управленческих командах падает. Наиболее конкурентоспособными в цифровую эпоху остаются такие отрасли как информационные технологии, телекоммуникации, банковские и финансовые услуги, а также традиционные промышленные и производственные холдинги (в том числе с государственным участием).

Чтобы добавить оптимизма, мы прибавим к этим переходам и перемещениям старших M&A юристов. Уровень Старший юрист – руководитель практики слияний и поглощений:

Алексей Стерликов перешел из РФПИ в «Полюс Золото»;

Сергей Саликов из «Газпромбанк» в РФПИ;

Антон Рогоза (ранее партнер Squire Patton Boggs («Сквайр Паттон Боггз»)) в «Газпромбанк»;

Сергей Демкин из ECH в «А-1»;

Елена Дмитриева перешла из Clifford Chance («Клифффорд Чанс») в ECH.

Как нам представляется, эти имена мы увидим еще раз в недалеком будущем, но уже в сегменте перемещений топовых юристов.

Но пока возвращаемся в настоящее, в сегмент юридических фирм.

Переходов среди международных фирм было не так много, можно даже сказать, один: Артем Тамаев, специализирующийся на сопровождении сделок слияний и поглощений, прямых инвестиций и совместных предприятий, присоединился к Morgan Lewis («Морган Льюис») в качестве партнера московского офиса. Ранее он работал в фирме Herbert Smith Freehills («Герберт Смит Фрихилз»). Ряд партнеров международных фирм покинули команды или сделают это до конца 2020 года.

Отметим назначения новых партнеров в московских офисах международных фирм, которых также было немного:

Федор Теселкин назначен партнером практики ГЧП Freshfields Bruckhaus Deringer («Фрешфилдс Брукхаус Дерингер»);

Herbert Smith Freehills («Герберт Смит Фрихилз») назначил двух новых партнеров: Вадима Панина (банковская и финансовая практика, проектное финансирование) и Евгения Юрьева (корпоративная практика/M&A, регуляторная практика);

Baker McKenzie («Бейкер Макензи») объявила о назначении Павла Новикова партнером практики по банкротствам и поиску активов.

Среди российских фирм переходов партнеров было значительно больше:

Сергей Учитель – Сопредседатель Коллегии адвокатов «Регионсервис» покинул бюро, перейдя в «Pen&Paper коллегия адвокатов»;

Обзор оплат юристов 2020

Дмитрий Дякин, партнер АБ «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры», после более чем 10 лет перешел в фирму «Рыбалкин, Горцуныя и Партнеры»;

Также к этой компании в качестве советника арбитражной практики присоединяется Дмитрий Кайсин (в составе команды).

Стоит отметить, что еще два партнера и советник ЕПАМ покинули фирму:

Татьяна Ножкина перешла в АБ «ЗКС»;

Алина Кудрявцева, советник, перешла на аналогичную должность в московской офис DLA Piper («ДЛА Пайпер»); Партнер Андрей Воробьев покинул фирму.

А вот о назначении новых партнеров в российских фирмах информации пока крайне мало. Также не состоялось анонсированное в конце 2019 года создание российской мегафирмы KIP Digital & Smart, которая должна была появиться в результате слияния адвокатских бюро КИАП, DS Law и юридической фирмы Balashova Legal Consultants.

Обзор оплат юристов юридических фирм Москвы

Обзор включает данные по оплатам квалифицированных юристов всех уровней, исключая партнеров юридических фирм. Данный обзор является продолжением аналогичных исследований 2008 – 2019 гг.

Международные юридические фирмы

Уровень опыта	Минимальное и максимальное значения годового дохода до вычета налогов, тыс. долларов США
Младший юрист 2019 – 2016	24 – 60
Юрист среднего уровня (мид-левел) 2016 – 2013	60 – 120
Старший юрист (с 2008)*	150 – 280

В ряде фирм зарплаты юристов были снижены на 10 – 20% с перспективой обратного их возвращения на «доковидный» уровень в начале 2021 года.

** наибольший разрыв в оплатах среди юристов даже одной фирмы наблюдается между принятыми до 2008 и после 2009 гг. Именно после 2009 года московские офисы международных фирм все чаще стали отходить от принятых глобальных сеток оплат труда в пользу локальных, с коррекцией на Россию (включая перевод оплат в рубли и отход от классической Lock step модели** оплат и бонусов, до этого активно применяемой и в России).*

**** более подробно** https://nortoncaine.com/files/Associates_salary_review_2008.pdf

Российские юридические фирмы

Группа «А»

К данной группе относятся ведущие российские юридические фирмы и адвокатские бюро. Это крупнейшие фирмы, давно работающие на рынке и занимающие высшие позиции в международных рейтингах (Chambers and Partners, Legal 500).

Уровень опыта	Минимальное и максимальное значения дохода в месяц до вычета налогов, руб.
Младший юрист 2019 – 2016	80 000 – 200 000
Юрист среднего уровня (мид-левел) 2016 – 2013	200 000 – 280 000
Старший юрист (с 2012)	300 000 – 700 000
Советник / руководитель практики	500 000 – 800 000

Группа «В»

К данной группе относятся ведущие российские юридические фирмы и адвокатские бюро среднего размера, как правило, представленные в международных рейтингах (Chambers and Partners, Legal 500). Часто такие фирмы умеют узкую специализацию в определенной сфере (судебная, антимонопольная практики).

Уровень опыта	Минимальное и максимальное значения дохода в месяц до вычета налогов, руб.
Младший юрист 2019 – 2016	60 000 – 150 000
Юрист среднего уровня (мид-левел) 2016 – 2013	200 000 – 270 000
Старший юрист (с 2012)	300 000 – 500 000
Советник / руководитель практики	350 000 – 700 000

Группа «С»

К данной группе относятся все прочие российские юридические фирмы и адвокатские бюро, как правило, не представленные в международных рейтингах.

Уровень опыта	Минимальное и максимальное значения дохода в месяц до вычета налогов, руб.
Младший юрист 2019 – 2016	50 000 – 70 000
Юрист среднего уровня (мид-левел) 2016 – 2013	100 000 – 150 000

Обзор оплат юристов 2020

Старший юрист (с 2012)	200 000 – 250 000
Советник / руководитель практики	от 300 000

В ряде фирм зарплаты юристов были снижены на 20-50%.

Обзор оплат корпоративных юристов

Обзор включает данные по оплатам квалифицированных юристов всех позиций – от младших юристов до руководителей юридических департаментов. Рынок корпоративных юристов представлен группами компаний, схожими по секторам экономики и сферам бизнеса.

Тип компании	Должность	Минимальное и максимальное значения дохода в месяц до вычета налогов, руб.
Инвестиционные компании и фонды	Глава юридического департамента	600 000 – 1 700 000
	Старший юрист/руководитель направления	350 000 – 700 000
	Юрист	150 000 – 300 000
	Младший юрист	100 000 – 150 000
Крупнейшие промышленные и производственные холдинги (в том числе с государственным участием)	Глава юридического департамента	900 000 – 2 800 000
	Старший юрист/руководитель направления	220 000 – 600 000
	Юрист	100 000 – 300 000
	Младший юрист	40 000 – 100 000
Крупные международные корпорации* (ритейл, потребительские товары, фармацевтика, информационные технологии) *оплаты могут быть зафиксированы в долларах США и ЕВРО	Глава юридического департамента	500 000 – 900 000
	Старший юрист/руководитель направления	170 000 – 400 000
	Юрист	100 000 – 200 000

Обзор оплат юристов 2020

	Младший юрист	40 000 – 100 000
Небольшие по численности Московские офисы международных компаний* (FMCG, фармацевтика, информационные технологии, консалтинговые услуги) *оплаты могут быть зафиксированы в долларах США и ЕВРО	Глава юридического департамента	250 000 – 700 000
	Старший юрист	100 000 – 400 000
	Юрист	90 000 – 200 000
	Младший юрист	60 000 – 120 000
Средние по объему бизнеса российские компании (такие компании часто являются ведущим активом в структуре холдинга, либо лидерами отрасли, вовлеченными в международную деятельность)	Глава юридического департамента	350 000 – 700 000
	Старший юрист	120 000 – 250 000
	Юрист	70 000 – 120 000
	Младший юрист	40 000 – 70 000
Небольшие российские компании (небольшие и средние российские компании, работающие на локальном рынке)	Глава юридического департамента	150 000 – 250 000
	Старший юрист	60 000 – 100 000
	Юрист	30 000 – 60 000
	Младший юрист	25 000 – 40 000